



PASCAL YASSEF

DG | Directeur des Opérations de Transition | Expert PMI & Transformation SaaS

📍 Rognes, Provence-Alpes-Côte d'Azur, France
🔗 LinkedIn: linkedin.com/in/pascalyassef
✉️ pyassef@gmail.com
☎️ (+33) 06 68 66 77 98

👤 PROFIL PROFESSIONNEL

Manager de Transition avec 25 ans d'expertise en management opérationnel et transformation digitale.

Entrepreneur aguerri spécialisé dans la structuration d'organisations et l'intégration post-fusion (PMI) en environnement SaaS et LBO.

Track record prouvé dans le pilotage de synergies, l'harmonisation de processus (SI, RH, Finance) et la sécurisation de la valeur lors de phases critiques de croissance (doublement de CA/effectifs).

💼 EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES (Focus)

LAPSO - Gérant | 2010 - Présent

Société de conseil et management de transition

Expertise : Diagnostic rapide et direction opérationnelle en phase critique ou restructuration.

Réalisation (Solution Contraste) : Structuration complète d'une plateforme B2B : ingénierie juridique, business plan et déploiement technique de la solution e-commerce.

Réalisation (FNMR) : Pilotage de la transition numérique et livraison d'une plateforme clé en main incluant le modèle économique et l'onboarding partenaires.

Addict Media & E-Santé - CEO | 2010 - 2016

Régie publicitaire digitale premium & media digital

Cycle M&A Complet : Pilotage de l'acquisition de la société e-Santé (SaaS/Portails média) et intégration opérationnelle (PMI) au sein du groupe Addict Media.

Harmonisation : Supervision de la production, optimisation de la stratégie digitale transverse et développement des partenariats stratégiques.

Exit Stratégique : Préparation et exécution de la cession de l'ensemble du groupe consolidé à une société cotée(environ 7 ans de direction).

LEXANCE - Managing Partner | 2008 - 2016 (8 ans 7 mois)

Web Factory & Services IT Juridiques

Direction d'une Web Factory : Pilotage d'une agence de production digitale spécialisée dans le développement d'applications web

⭐ COMPÉTENCES CLÉS

⌚ Gouvernance PMI : Définition de feuilles de route stratégiques, mise en place de comités de pilotage et diagnostic rapide des organisations cibles.

🛡️ Pilotage LBO & Financier : Gestion du cash, optimisation du ROI et reporting rigoureux aux actionnaires/fonds d'investissement.

👥 Synergies Opérationnelles : Harmonisation des processus métiers, intégration de SI et conduite du changement lors de fusions.

🔄 Expertise SaaS & Tech : Maîtrise des modèles de revenus récurrents, de l'hébergement Cloud et du déploiement de plateformes complexes

💻 SECTEURS D'EXPERTISE

Tech & Digital • E-Santé •
E-commerce • Média Digital •
Services Juridiques • Services B2B

LANGUES

Français : Natif

Anglais : Courant

Espagnol : à dérouiller

FORMATION

ESCE Ecole de Commerce

1993 - 1997

DPECF (Diplôme préparatoire aux études comptables et financières)

1995

AUTRES ACTIVITES

La Roque Ovalie XV

Joueur de rugby,
Responsable école de rugby
Bénévole depuis 2015

Mobilité

Pleine disponibilité et mobilité

Europe (MRS / TGV Aix) - Capacité de présence sur site full-time

complexes et de plateformes logicielles (.Net, PHP, SQL).

Développement de Solutions SaaS : Conception et déploiement d'une offre d'infogérance et de solutions logicielles packagées en mode SaaS dédiées à la transformation digitale du secteur juridique.

Architecture & Delivery : Responsable de la stratégie technique et commerciale, garantissant la scalabilité des solutions web et la gestion de projets clients critiques.

Accompagnement technologique : Conseil stratégique pour la dématérialisation des processus et l'adoption d'outils collaboratifs cloud.

Scale-up IT : Création et direction d'une "Web Factory" spécialisée en développement (.Net/PHP) et infogérance pour le secteur juridique.

EXPÉRIENCES ANTÉRIEURES (Saas & Tech)

Idylis - Sales Director (2007-2008)

Direction commerciale pour des solutions de comptabilité en mode SaaS, maîtrise des cycles de vente et des modèles de revenus récurrents.

Ciao GmbH - Head of Sales France (2006)

Comparateur de prix en ligne, Communauté d'achats.

LexisNexis - Sales Manager (2003-2005)

Lancement offre digitale éditeur juridique

 LinkEdit: linkedin.com/in/pascalyassef

 pyassef@gmail.com

 (+33) 06 68 66 77 98